

MARÍA ADELAIDA VELÁSQUEZ MEJÍA

CC: 43977069

Celular: 321-701-10-38

Correo:mvelas16@gmail.com

PERFIL PROFESIONAL

Profesional experta en creación de estrategias de inversión, valoración de empresas, análisis financiero y estadístico, gestión de portafolios y relacionamiento con inversionistas locales e internacionales. Economista con ocho años de experiencia, especialización en finanzas y maestría en administración de empresas.

Destacada por obtener resultados eficientes mediante la creación de estrategias basadas en la interpretación del entorno de las compañías, sectores y negocios. Orientada al logro y abierta a afrontar nuevos retos y desafíos para enriquecer mis competencias profesionales y personales. Alta capacidad de relacionamiento y comunicación, proactiva en la consecución de resultados.

EXPERIENCIA LABORAL

BTG PACTUAL

Posición Propia: Agosto 2014 / Febrero 2016

Apoyar, mediante el análisis financiero y fundamental la creación de estrategias para el portafolio administrado en Colombia, Chile y México (Valor portafolio: US\$30 Millones).

- Desarrollé estrategias de inversión en América Latina mediante modelos fundamentales y cuantitativos que permitieran obtener retornos superiores al índice de referencia.
- Construí una red de contactos locales e internacionales que permitió generar análisis más eficaces.
- Identifiqué oportunidades de inversión en América Latina mediante la creación de base de datos sectoriales con indicadores financieros que permitieran la toma de decisiones para generar retornos superiores.
- Participé en eventos internacionales de conocimiento de emisores por países, para profundizar el análisis del portafolio.

SERFINCO

Analista senior renta variable, sector petróleo y energía - Marzo 2013 / Agosto 2014

Responder por la valoración de compañías del sector de petróleo y energía, brindando apoyo fundamental a inversionistas institucionales (locales e internacionales), comités de inversión, clientes y área comercial.

- Asesoré y formulé estrategias de inversión para el área comercial, clientes institucionales (locales e internacionales), comité de inversión, apoyando la gestión efectiva de negocios.
- Desarrollé reportes simultáneos en inglés y español, soportando la tesis de inversión en las compañías a cargo, estrategias, riesgos y recomendaciones para la toma de decisión por parte de los clientes.
- Atendí eventos sectoriales y medios de comunicación nacional e internacional, como representante de la compañía y experta en el sector.

INTERBOLSA

Analista senior renta variable, sector energía eléctrica - sector petróleo. Marzo 2011 / Noviembre 2012.

Responder por la valoración de compañías por diferentes metodologías del sector de petróleo y energía, brindando apoyo fundamental a inversionistas institucionales, clientes en general y área comercial.

- Asesoré y formulé estrategias de inversión para el área comercial, clientes institucionales (locales e internacionales), apoyando la gestión efectiva de negocios.
- Participé como Miembro consultor en el 6th BNamericas Annual Andean Energy Summit, Junio 2012, como experto del sector energía y representante de la compañía.

- Desarrollé reportes simultáneos en inglés y español, soportando la tesis de inversión en las compañías a cargo, estrategias, riesgos y recomendaciones para la toma de decisión por parte de los clientes.
- Atendí eventos sectoriales y medios de comunicación nacional e internacional, como representante de la compañía y experto del sector.

BANCOLOMBIA

Analista del segmento recursos naturales. Septiembre 2008 / Marzo 2011

Definir la estrategia comercial, apoyar el área comercial y generar oportunidades para el sector recursos naturales mediante el análisis de indicadores financieros y tendencias sectoriales.

- Identifiqué oportunidades comerciales mediante la elaboración de análisis financieros de cada uno de los sectores a cargo, con el objetivo de aumentar los negocios de la banca empresarial en este sector.
- Coordiné eventos sectoriales con expertos de cada sector, para afianzar el conocimiento comercial y aumentar la consecución de negocios.
- Apoyé la definición del portafolio de productos financieros idóneo para el segmento con el fin de fortalecer la gestión comercial.

COLOMBIANA FLEXOGRÁFICA DE PLÁSTICOS

Asistente comercial. Enero 2008/Julio 2008

Soportar la estrategia comercial y de la relación con clientes internacionales.

- Manejé la relación comercial con clientes internacionales y participé en todo el proceso, desde elaboración del pedido hasta despacho final, con el fin de aumentar el nivel de ventas del cliente.

FORMACIÓN

2016 – Certificación AMV; **Operadora Carteras**

2012 – Instituto Tecnológico de Monterrey; México; **Maestría en Administración**

2012 – St Gilles (Londres); **Inglés para Negocios**

2008 – Universidad Eafit; Medellín; **Especialización en Finanzas**

2007 – Universidad Eafit; Medellín; **Pregrado en Economía con énfasis en finanzas**

2002 – Farmeville High School; **Intercambio estudiantil**

IDIOMAS

Inglés: Alto / **portugués:** Nivel Básico, actualmente en estudio

OTROS

Docente de cátedra mercado de capitales; **Universidad Ceipa; Octubre 2015**

María Adelaida Velásquez Mejía

CC: 43977069